

Wir sind ein junges, innovatives, stark expandierendes, internationales Handelsunternehmen im Holzbausektor. Zur Verstärkung unseres Teams bieten wir folgende Stelle:

Key Account Manager

SCHWEIZ



1 DEINE AUFGABEN:

- Betreuung sowie Ausbau und Weiterentwicklung des Kundenstammes
- Anwendungsbezogene Beratung vor Ort zur aktiven Vermarktung der Produkte
- Selbstständige Planung und Durchführung der Verkaufsaktivitäten
- Ausarbeitung von Kostenvoranschlägen, sowie Führung von strategischen Verhandlungen

2 DEIN PROFIL:

- Erfahrung im Außendienst, idealerweise mit technischem Hintergrund im Zimmereisektor
- Reise- und Kontaktfreudig
- Sprachkenntnisse: Deutsch; Italienisch und Französisch sind von Vorteil

Wir bieten: Entwicklungsmöglichkeiten in einem dynamischen und innovativen Umfeld und langfristige Perspektiven in einem internationalen Unternehmen.

Wir freuen uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung an
job@rothoblaas.com

> Link www.forum-holzkarriere.com