

Unser Kunde mit Sitz in Oberösterreich ist als Teil einer äußerst erfolgreichen Firmengruppe einer der führenden Anbieter im Bereich **Ladeneinrichtungen**. Neben der überzeugenden Qualität seines Produkt-Portfolios für den Fachhandel, Apotheken, Arztpraxen und Friseurläden sind seine **konsequente Kundenorientierung** durch **maximale Flexibilität** und **bestem Service am Kunden** Basis seines Erfolgs.

Für den weiteren Ausbau der Markposition soll die Vertriebsmannschaft unseres Kunden verstärkt werden, dies bietet zwei **Verkäuferpersönlichkeiten** mit **gutem technischen Verständnis** die Karriere-Chance im:

Verkauf Außendienst West + Süd (w/m)

2 Positionen, Ladenbau, Home-Office

Verkaufsgebiet Süd: Stmk. / Ktn. / Bgld. / Ost-Tirol (Kenn.Nr. 1291-HK)

Verkaufsgebiet West: Tirol / Vbg. / Sbg. / Bayern (Kenn.Nr. 1292-HK)

Wir wenden uns an Kandidaten/innen mit **Erfahrung im Vertrieb** oder **vertriebsnahen Umfeld** (Planung), die idealerweise Bezug zur Holzbranche mitbringen – entweder durch ihre Ausbildung (Tischler, HTL o.Ä.) oder durch Ihre bisherige berufliche Erfahrung. Gleichmaßen wenden wir uns auch an Verkäufer/innen anderer Branchen, die gerne in einem **beratenden Außendienst-Job** arbeiten. Wir sprechen dabei sowohl erfahrene Verkäufer/innen als auch Kandidaten/innen mit erster Vertriebserfahrung an.

In dieser eigenständigen Position sind Sie direkt dem Geschäftsführer unterstellt und können großteils vom **Home-Office** aus arbeiten. Nach einer **umfangreichen Einschulungsphase** übernehmen Sie Ihr Verkaufsgebiet und verantworten die selbstständige Kundenbetreuung der Anfragen, die Sie vom Innendienst weitergeleitet bekommen. Dabei erheben Sie mit dem notwendigen **Gespür für Raumgestaltung** vor Ort bei Ihren Kunden deren Wünsche sowie Bedürfnisse und leiten Lösungsvorschläge ab, die Sie zur konkreten Planung an die Techniker/innen weitergeben. Maßgeblich für den Erfolg Ihrer Projekte ist Ihre gute Zusammenarbeit mit dem unterstützenden Techniker/innen-Team im Back-Office.

Mit Ihrer selbstorganisierten Arbeitsweise schätzen Sie die An- und Herausforderungen im beratungsintensiven Außendienst und bringen zudem eine gewisse **Hemdsärmeligkeit** sowie **Verhandlungsgeschick** und **Abschlussstärke** mit.

Abhängig von Qualifikation und Erfahrung erwarten Sie attraktive Rahmenbedingungen: bis zu **EUR 55.000,- Jahresbruttogehalt** inkl. variablen Anteil, **Firmen-PKW** (auch zur privaten Nutzung) etc.

Interessiert Sie eine dieser Chancen? Dann wenden Sie sich bitte per E-Mail unter Angabe der **entsprechenden Kenn-Nummer (für Süd 1291-HK oder für West 1292-HK)** an HILL Webersdorfer. Wir garantieren Ihnen eine streng vertrauliche Behandlung Ihrer Unterlagen.

HILL Webersdorfer

office@hill-webersdorfer.at

www.hill-webersdorfer.at

> Link www.forum-holzkarriere.com

