



BComplete ist ein internationales Vertriebsnetzwerk von etablierten, unabhängigen Bürogestaltern. Wir verbinden persönlichen, individuellen Service mit einzigartigen Leistungen und passgenauen Lösungen. Unter der Premiummarke „BComplete“ bieten wir unseren Kunden ein erstklassiges Produkt- und Dienstleistungsportfolio. Wir verstärken unsere Aktivitäten in Bayern und suchen zum ehesten Eintritt:

PARTNERSCHAFTSMANAGERIN FÜR BAYERN (M/W)-HOME OFFICE

VERKAUF VON BÜROEINRICHTUNGSPRODUKTEN AN HANDELS- UND VERTRIEBSPARTNER

Ihr Aufgabengebiet

- Akquisition von Vertriebspartnern in der Region
- Eigenverantwortliche ganzheitliche Betreuung der Vertriebspartner
- Umsetzung von Best Practice Modellen
- Erfüllung der Umsatz- und Ertragsziele, Reporting
- Vertriebs- und Marketingaktivitäten

Ihre Voraussetzungen

- Erfahrung im (Büro)einrichtungsverkauf
- Kunden- und Problemlösungsorientiert
- Technisch und planerisch versiert
- Starke Kommunikation und Umsetzungsstärke

Angebot

- Angestelltenverhältnis
- Einzigartiges Konzept in der Büromöbelbranche
- Eigenverantwortliche und herausfordernde Tätigkeit im Außendienst
- Angenehme, offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien
- Flexibilität im Zeitmanagement
- Firmenauto, erfolgsorientierte Entlohnung ab €60000.-/Jahr

> Link www.forum-holzkarriere.com