



BComplete ist ein internationales Vertriebsnetzwerk von etablierten, unabhängigen Bürogestaltern. Wir verbinden persönlichen, individuellen Service mit einzigartigen Leistungen und passgenauen Lösungen. Unter der Premiummarke „BComplete“ bieten wir unseren Kunden ein erstklassiges Produkt- und Dienstleistungsportfolio. Unser Flagshipstore macht die Vision greif- und erlebbar. Zum ehesten Eintritt suchen wir:

AUSSENDIENSTMITARBEITERIN/KEY ACCOUNT MANAGER (M/W)

VERKAUF VON BÜROEINRICHTUNGEN

Ihr Aufgabengebiet

- Aufbau und Betreuung der Stammkunden
- Laufende und verstärkte Neukundenakquise
- Konzeptionierung, Angebotslegung und –verfolgung
- Auftragsabschluss

Ihre Voraussetzungen

- Profi im (Büro)einrichtungsverkauf
- Kunden- und Problemlösungsorientiert
- Technisch und planerisch versiert
- Lernbereitschaft

Angebot

- Angestelltenverhältnis
- Einzigartiges Konzept in der Büromöbelbranche
- Eigenverantwortliche und herausfordernde Tätigkeit im Außendienst
- Angenehme, offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien
- Flexibilität im Zeitmanagement
- Firmenauto, erfolgsorientierte Entlohnung ab €60000.-/Jahr

> Link www.forum-holzkarriere.com